

УДК 159.9.072

ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ МАКИАВЕЛЛИЗМА У ПОДРОСТКОВ

Матвеева Анастасия Олеговна

студент

Саратовский государственный университет
им. Н.Г. Чернышевского (филиал), Балашов

author@apriori-journal.ru

Аннотация. Исследуются особенности развития макиавеллизма у подростков 6, 7, 8 классов. Гендерный анализ результатов исследования показал преобладание макиавеллизма у мальчиков.

Ключевые слова: макиавеллизм; гендерные особенности; подростковый возраст.

GENDER ASPECT OF RESEARCH OF MACHIAVELLIANISM AT TEENAGERS

Matveeva Anastasia Olegovna

student

Saratov state University named after N.G. Chernyshevsky (branch), Balashov

Abstract. Features of development of machiavellianism are investigated at teenagers 6, 7, 8 classes. The gender analysis of results of research showed prevalence of boys machiavellianism.

Key words: machiavellism; gender features; teenagers.

Введение

Подростковый период отличается резкими, качественными изменениями, затрагивающими все стороны развития, это период ярко выраженного стремления противопоставить себя взрослым, отстаивать собственную независимость и права, стремления к общению. В этот период подросток учится общаться со сверстником и через него старается понять себя, формируется образ «Я». Он ищет себя, свое место в системе отношений, стараясь занять достойное место среди сверстников, и для этого хороши любые средства. «Драться надо, так дерись!» В крайних ситуациях, возможно, использовать разные, главное действенные средства, значит и манипулирование в том числе.

Макиавеллистичность – свойство личности, включающее в себя цинизм, отчужденность, эмоциональную холодность, пренебрежение конвенциональной моралью, допускающее использование других в своих целях. Возможно, это может мешать полноценному, гармоничному развитию личности. Но при таком виде манипуляции эксплуатация другого актуализирует его потребность в сотрудничестве, желании иметь хорошие отношения и хорошо выглядеть в глазах окружающих [1].

Теоретические исследования макиавеллизма

Макиавеллизмом западные психологи называют склонность человека манипулировать другими людьми в межличностных отношениях. Речь идёт о таких случаях, когда субъект скрывает свои подлинные намерения; вместе с тем с помощью ложных отвлекающих манёвров он добивается того, чтобы партнёр, сам того не осознавая, изменил свои первоначальные цели. Макиавеллизм как личностная характеристика в целом отражает неверие субъекта в то, что большинству людей можно доверять, что они альтруистичны, независимы, обладают сильной волей. Высокие оценки по Мак-шкале положительно коррелируют с экстерналь-

ностью, подозрительностью, враждебностью. Такие субъекты более эффективно обманывают других, в межличностном общении они чаще используют лесть и в целом успешнее влияют на других людей. При этом на пути к достижению значимой цели их не останавливают нравственные запреты, например, обязательство сдержать обещание [1].

Одним из проявлений психологических механизмов В.В. Знаков считает защитную манипуляцию другими в межличностном общении, которая представляет собой совокупность невыражаемых вслух, скрытых способов воздействия на собеседников, направленных на предупреждение таких возможных их слов и действий, которые потребуют от субъекта актуализации защитных механизмов личности. Этот момент представляется очень важным автору для раскрытия психологической природы вранья, так как необходимость, возможность и желание человека соврать определяется не только социальными причинами, побуждающими его прибегать к манипуляции, но и личностными особенностями вруна. И важнейшей категорией, с помощью которой можно многое понять в психологической сути обсуждаемого феномена, является понятие «макиавеллизма» [2].

Как указывает Д.Б. Катунин, макиавеллевская манипуляция занимает промежуточную позицию между императивным и манипулятивным воздействием, имея общие характеристики как с одним, так и с другим [3].

Манипуляция и макиавеллизм – понятия, перекрывающие друг друга, но не тождественные. Макиавеллевская манипуляция никогда не имеет целью воздействовать на кого-то, чтобы что-то или как-то его изменить. Ее основная цель – получить то, что нужно. В этом случае другой человек выступает либо средством для достижения, либо преградой. Чем больше выражена степень макиавеллизма личности, тем меньше ее интересуют люди сами по себе, несмотря на то, что она может казаться обаятельной и весьма заинтересованной в своих собеседниках [1].

Объект исследования: проявления макиавеллизма в подростковом возрасте.

Предмет исследования: возрастные и гендерные особенности проявления макиавеллизма у подростков.

Цель: исследовать особенности проявления макиавеллизма в подростковом возрасте

Гипотеза: существуют значимые возрастные и гендерные отличия по шкале макиавеллизма в подростковом возрасте.

Методы исследования: 1) теоретический анализ научной литературы; 2) опросник; 3) методы математической обработки: U – критерий Манна-Уитни; H – критерий Крускала-Уолиса.

Выборка испытуемых: учащиеся 6-х, 7-х и 8-х классов в количестве 47 человек, из них 28 мальчиков и 19 девочек в возрасте от 12 и до 15 лет. **База исследования:** МОУ СОШ № 3 г. Балашова.

Результаты исследования

Была проведена «Методика измерения уровня макиавеллизма личности» (МАК-ШКАЛА), разработанная Р. Кристи и Ф. Гейс, 1970 г.

Низкий уровень макиавеллизма был выявлен в 6 классе у 11 человек (57,9 %). Он предполагает: застенчивость, вежливость, отсутствие грубых выражений в речи. Сострадательность, доброту, сердечность. Эмпатию, сочувствие, уступчивость, понимание. Ощущение радости от процесса (творчества). Потребность в помощи, доверии, признании со стороны окружающих, стремление к тесному сотрудничеству, дружелюбное отношение к окружающим. Правдивость, доверчивость, искренность, добросовестность.

Высокий уровень макиавеллизма был выявлен у 8 человек (42,1 %). Он предполагает: стремление говорить правду, критичность, прямолинейность, настойчивость в достижении цели. Доминантность, качества лидера, агрессивность, напористость, личностная сила, любовь к сорев-

нованию. Пренебрежение социальным одобрением, тенденция иметь особое мнение, отличное от мнения большинства, нацеленность на результат, прагматичность. Уверенность, чувство собственного превосходства, независимость, стремление к соперничеству. Саморефлексия, наличие внутренних конфликтов, общий негативный эмоциональный фон. Тщеславие, любовь к лести, честолюбие, умение приспосабливаться в любой ситуации (см. рис. 1).



Рис. 1. Результаты исследования макиавеллизма в 6 классе

Низкий уровень макиавеллизма был выявлен в 7 классе у 1 человека (6,66 %). Высокий уровень макиавеллизма – у 14 человек (93,3 %) (см. рис. 2).

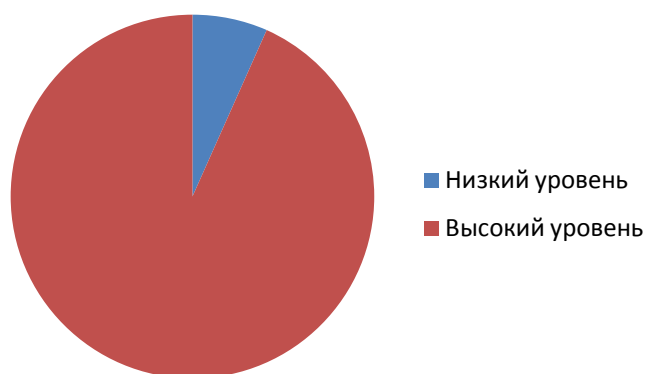


Рис. 2. Результаты исследования макиавеллизма в 7 классе

Низкий уровень макиавеллизма был выявлен в 8 классе у 2 человек (15,4 %). Высокий уровень макиавеллизма был выявлен у 11 человек (84,6 %) (см. рис. 3). Люди с высокими значениями по данной шкале (Высокие Маки – термин, предложенный Р. Кристи) – первые там, к чему

все стремятся, конкурируя, используя других как средство выиграть так, что другие благодарят их за эту возможность. Люди с высокими баллами по данной шкале значительно более успешны при ведении переговоров, использовании манипулятивных тактик и получении вознаграждения, чем имеющие средние и тем более низкие баллы.

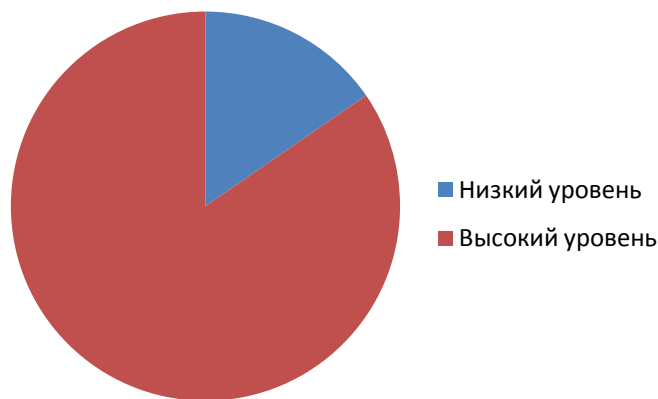


Рис. 3. Результаты исследования макиавеллизма в 8 классе

Для матстатистической обработки был использован H-критерий Крускала-Уолиса для выявления различий в уровне исследуемого признака. Гипотеза H_1 не подтвердилась, значит между выборками учащихся 6, 7 и 8 классов существуют лишь случайные различия по выраженности уровня макиавеллизма. Низкий уровень больше всего выражен у учащихся 6 классов, а высокий уровень у 7 классов (см. рис. 4).

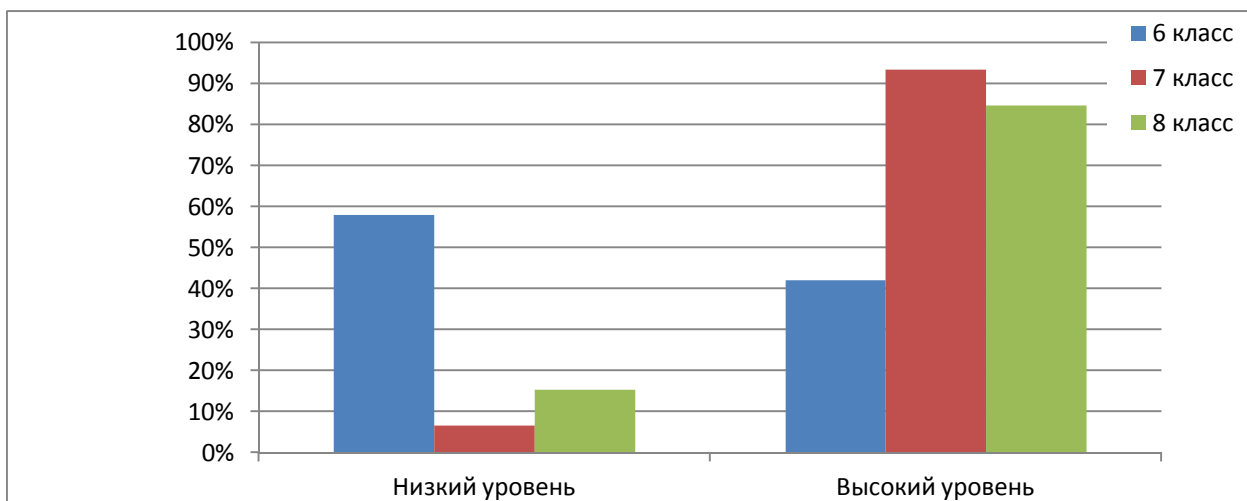


Рис. 4. Сводная гистограмма по шкале макиавеллизма

Для того чтобы проверить есть ли различия между ответами по шкале макиавеллизма между мальчиками и девочками был проведён гендерный анализ. Низкий уровень по шкале макиавеллизма в 6 классе выявлен у 5 мальчиков (26,3 %) и у 6 девочек (31,57 %). Высокий уровень был выявлен у 6 мальчиков (31,57 %) и у 2 девочек (10,52 %) (см. рис. 5).

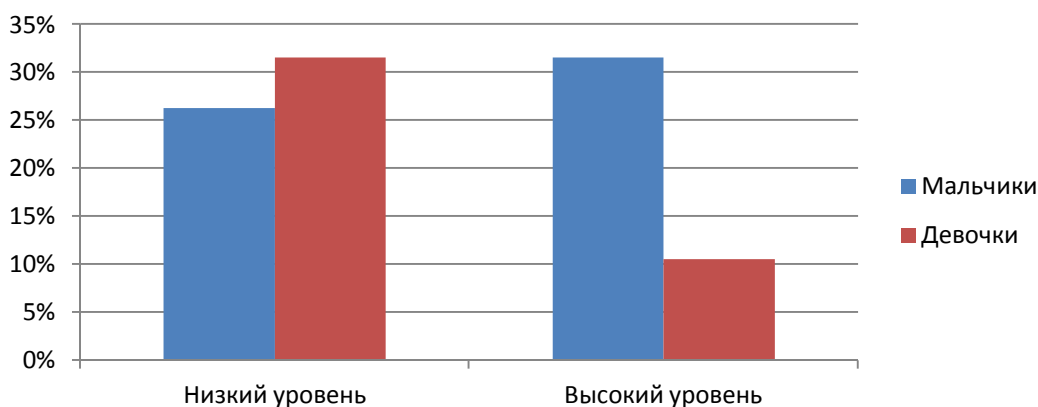


Рис. 5. Гендерный анализ по шкале макиавеллизма в 6 классе

Низкий уровень по шкале макиавеллизма в 7 классе у мальчиков не выявлен и проявился только у 1 девочки (6,66 %). Высокий уровень был выявлен у 9 мальчиков (60 %) и у 5 девочек (33,3 %) (см. рис. 6.).

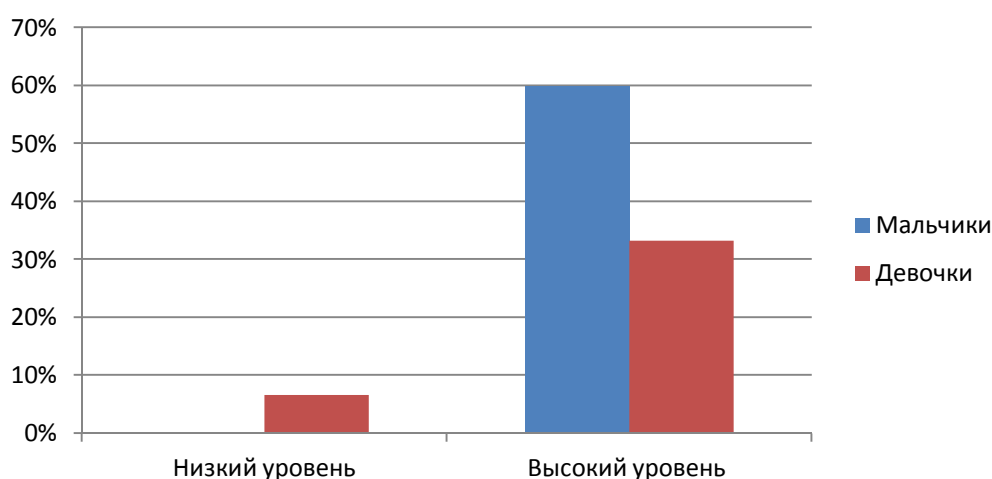


Рис. 6. Гендерный анализ по шкале макиавеллизма в 7 классе

Низкий уровень по шкале макиавеллизма в 8 классе у мальчиков не выявлен, а у девочек – 2 (15,38 %). Высокий уровень был выявлен у 8 мальчиков (61,5 %) и у 3 девочек (23,07 %) (см. рис. 7).

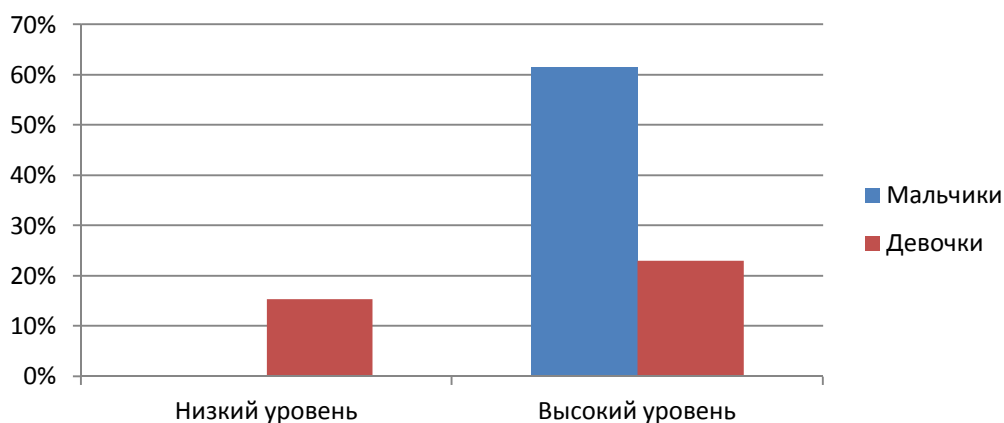


Рис. 7. Гендерный анализ по шкале макиавеллизма в 8 классе

Таким образом, у испытуемых, имеющих низкий уровень по шкале макиавеллизма, не выявлено больших отличий между мальчиками (10,63 %) и девочками (19,15 %). Высокий уровень макиавеллизма чаще встречается у мальчиков (49 %), у девочек (21,27 %) (см. рис. 8).

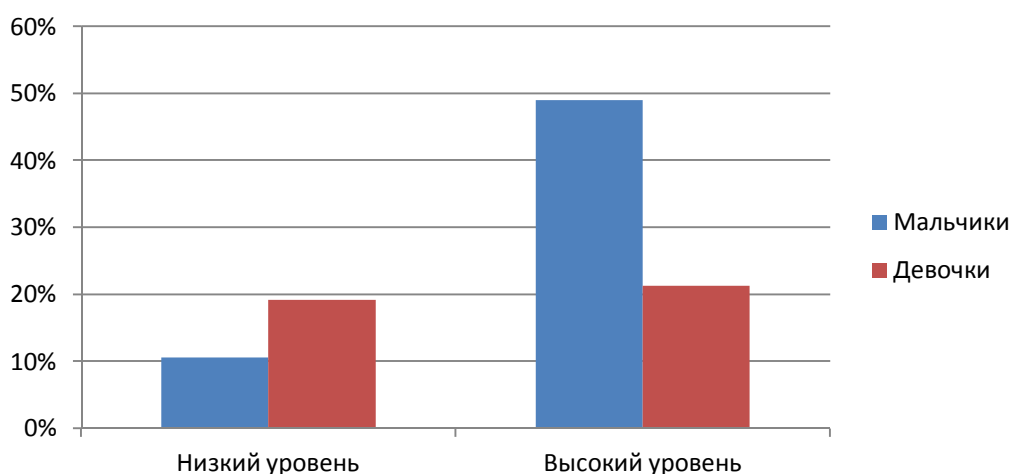


Рис. 8. Сводная гистограмма гендерного анализа по шкале макиавеллизма

Матстатистическая обработка с использованием критерия Манна-Уитни подтвердила наличие различий в уровне исследуемого признака. По критерию Манна-Уитни было выявлено, что $U_{эмп} = 171,5$ (при $p \leq 0,05$). Таким образом, принимается H_1 : уровень макиавеллизма у мальчиков превышает уровень проявления макиавеллизма у девочек. Таким образом, по шкале макиавеллизма существуют значимые различия между мальчиками и девочками.

Заключение

В ходе проведённых исследований было получено:

1. по шкале макиавеллизма нет значимых различий при переходе показателя от класса к классу в подростковом периоде, возможно, это объясняется тем, что подростки только учатся общаться и оказывать влияние на других людей;
2. по шкале макиавеллизма существуют значимые различия между мальчиками и девочками. Уровень макиавеллизма у мальчиков превышает уровень проявления макиавеллизма у девочек, так как они больше стремятся быть первыми любыми способами.

Выраженные макиавеллисты (Маки) часто кажутся спокойными, уверенными, нацеленными на результат совместных действий и часто вызывают симпатию у окружающих.

Среди подростков всё большим уважением пользуются люди (в том числе сверстники), умеющие убедительно лгать, умение обмануть стало одним из важнейших качеств, необходимых для жизненного успеха [4]. Если учитывать, что подростковый возраст сам по себе очень сложный возрастной период, то кризис душевного состояния накладывается на «благодатную» почву и может привести к очень непростым результатам, которые отразятся на всей жизни подростка.

Список использованных источников

1. Знаков В.В. Макивеллизм и феномен вранья // Вопросы психологии. 1999. № 6. С. 59-70.
2. Знаков В.В. Макиавеллизм, манипулятивное поведение и взаимопонимание в межличностном общении // Вопросы психологии. 2002. № 6. С. 45-54.
3. Катунин Д.Б. Половозрастные и гендерные особенности тенденции к манипулятивному поведению: автореф. дис. ... канд. психол. наук. СПб., 2006. 26 с.
4. Петров В.П., Петров С.В. Ложь как источник опасностей в сфере информации // ОБЖ. Основы безопасности жизни. 2009. № 1. С. 42-46.