

УДК 330

ЗНАЧЕНИЕ ВЕНЧУРНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Кузнецов Андрей Сергеевич
магистрант

Дьяченко Юлия Константиновна
канд. эконом. наук

Дальневосточный федеральный университет, Владивосток

author@apriori-journal.ru

Аннотация. Развитие венчурного бизнеса, как одного из эффективных инструментов роста экономики и благосостояния любой страны, является ключевым моментом в процессе перехода на модель инновационной экономики. И существующая тенденция на глобальных рынках наглядно демонстрирует, что способность создавать, осваивать и внедрять с помощью венчурного капитала новейшие технологии и новые рынки, генерировать инновационные идеи и знания оказывает все большее влияние на динамичное развитие как экономики отдельной страны, так и мировой рыночной экономики.

Ключевые слова: инновации; инновационная деятельность; инновационная экономика; венчурный бизнес; венчурный капитал.

THE VALUE OF VENTURE ENTREPRENEURSHIP IN A MARKET ECONOMY

Kuznetsov Andrey Sergeevich
undergraduate

Dyachenko Julia Konstantinovna
candidate of economic sciences
Far Eastern Federal University, Vladivostok

Abstract. The development of a business venture, as one of the effective tool of economic growth and prosperity of any country is a key element in the transition to the model of the innovation economy. And the current trend in the global market demonstrates that the ability to create, develop and implement with the help of venture capital the latest technologies and new markets, generate innovative ideas and knowledge has a greater influence on the dynamic development of the economies of individual countries and the global market economy.

Key words: innovation; innovative activity; innovative economy; venture business; venture capital.

До середины прошлого века практически все мировые инновации появлялись только благодаря крупным научно-производственным объединениям. А небольшие частные фирмы испытывали крайний дефицит инвестиционных средств, так как привлечь инвестиции на развитие инновационного бизнеса предприниматели могли только у своих друзей или семьи, а также закладывали свое имущество под обеспечение кредита. А при серьезном недостатке инвестиций реализация даже наиболее перспективных идей часто терпела крах.

Но начало развития венчурного бизнеса, как одного из эффективных инструментов инновационной экономики, стало переломным моментом для инновационной деятельности. Данная модель экономического развития предложила предпринимателям широкий набор инструментов привлечения инвестиций, в числе которых оказалась и государственная поддержка. В настоящее время венчурное предпринимательство охватывает все больше отраслей и сфер производства, но, в первую очередь, венчурный капитал направляется на развитие высоких технологий.

Компании, получившие инвестиционную «подпитку» венчурных фондов, развиваются ускоренными темпами. А если учесть, что они направлены на создание и внедрение инноваций, то в целом их рост способствует повышению общего благосостояния страны и ее экономического развития. А в переходе с модели рыночной экономики на модель инновационной экономики значительную роль во всем комплексе мероприятий играет именно сфера прямого и венчурного капитала. Это позволяет стране повышать свою общую конкурентоспособность на глобальном рынке [1].

Таким образом, можно выделить наиболее значимые черты венчурного предпринимательства:

- венчурный капитал оказывает влияние на перераспределение финансовых источников в экономике страны, что происходит за счет таких преимуществ, как возможность оперативного принятия инвестиционных решений, взвешенная оценка вероятных рисков и отсутствие субъективного влияния в процессе распределения источников финансирования;
- повсеместное формирование и развитие новых инновационных предприятий, которые не только реализуют коммерчески успешные проекты, но и являются катализатором роста отраслей, обладающих высокой добавленной стоимостью, что ведет к повышению конкурентоспособности экономики отдельной страны на мировом рынке;

- на рост благосостояния страны также оказывает влияние и увеличение дополнительных рабочих мест в новых компаниях, для персонала, имеющего высокую квалификацию в сфере инновационных технологий;
- долгосрочные результаты развития инновационных предприятий обеспечиваются ясным и четким стратегическим направлением, а также высокой концентрацией операционного контроля;
- в проинвестированном бизнесе наблюдается значительный уровень корпоративного управления, полное соблюдение системы стандартов и профессионализм сотрудников.
- венчурный бизнес обладает высоким уровнем прибыли, что сказывается на повышении нормы прибыли в конкретной отрасли и в экономике страны в целом.

Следовательно, неоспоримым фактом является то, что эффективность работы венчурного предпринимательства оказывает значительное воздействие на экономику всей страны, переходящей на инновационную модель экономического развития.

Ведение предпринимательской деятельности в условиях рыночной экономики всегда подразумевает риск, а наличие фактора риска – это сильный стимул для скрупулезного анализа рентабельности проектов, отслеживания движения финансов и ресурсов, тщательной проработки инвестиционных смет, серьезный подход к найму персонала, соответствующего уровня. Наиболее высокорисковым бизнесом является венчурное предпринимательство, что только усиливает его результативность и влияние на рост экономики.

Четкая государственная политика при реализации инновационных проектов с участием венчурного капитала имеет большое значение. Она может быть выражена в системе правового регулирования, предоставлении определенных налоговых льгот и стимулировании инновационной активности во всех областях экономической деятельности. Благодаря

возможности получать сверхприбыль, инновационная деятельность, финансируемая венчурными фондами, получила поддержку в ведущих мировых странах [2].

Зарождение венчурного капитала произошло в середине 50-х годов XX века в Соединенных штатах Америки. Основное предназначение венчурного капитала – стать альтернативным инвестиционным источником частного инновационного бизнеса. Затем этот вид предпринимательства получил широкое распространение в европейских странах. Инновационная модель экономики США характеризуется развитием небольших венчурных компаний, деятельность которых активно поддерживается государством, предоставляющим различные налоговые льготы и стимулы и принимающим участие в общей координации научно-исследовательских проектов любого масштаба: как НИОКР, так и частных компаний [3].

На почетном втором месте по уровню развития науки и технологий находится Япония, в которой мелкие венчурные компании в середине 1980-х годов были признаны основным источником экономического развития по инновационной модели. Здесь также, как и в США, для развития инновационной деятельности используется венчурный капитал не только частных организаций, но и государства. Поддержка на государственном уровне выражается установлением определенных налоговых льгот, оказанием помощи в организации новых корпораций, связывающих разрозненные инновации в единое целое.

Примерно тот же тип венчурного предпринимательства получил распространение и в Великобритании, однако, большинство других стран Европы определили наиболее подходящими для себя особые виды инновационной экономики, в том числе и распределение венчурного капитала. Например, во Франции и Германии развитием и инвестированием инновационной деятельности заняты крупные национальные корпорации, осуществляя полный контроль над инновационными процессами [3].

Южная Корея также отличилась высокими темпами экономического роста, что позволило ей за короткие сроки стать одним из ведущих центров производства и экспорта результатов научно-технической деятельности. Основным фактором успеха стало качественное совершенствование инновационных процессов и источников их финансирования.

Опыт разных стран наглядно продемонстрировал потенциал венчурного предпринимательства в развитии рыночной экономики, его способность кардинально изменить инновационную модель страны и уровень инвестиционного обеспечения. Анализ различных моделей экономического развития разных стран, достигших успешной реализации инноваций, позволяет выделить несколько типов стратегий инновационного развития [3]:

- стратегия «использования», состоящая в применении научно-технического потенциала других стран и перенесения инноваций в свою экономику;
- стратегия «заимствования», заключающаяся в использовании части своего научно-технического потенциала (в частности, обусловленного наличием дешевой рабочей силы) на освоение выпуска высокотехнологической продукции, с последующим увеличением кадров, обладающих профессионализмом в инженерно-технологической сфере;
- стратегия «наращивания», представляющая применение своего потенциала в сфере инноваций, позволяющей создавать исключительно новый продукт/услугу, востребованный в производстве или в обществе.

Инновационная экономика в России пока только на пути становления, и венчурное предпринимательство пришло в нашу страну сравнительно недавно – в начале 1990-х годов. Однако, несмотря на позитивные изменения в экономике и растущий интерес к российским инноваци-

ям, усилению темпов развития венчурного бизнеса мешают такие препятствия, как [4]:

- сложный механизм реализации нормативной базы;
- отсутствие квалифицированных кадров в сфере менеджмента инновационных проектов;
- низкий уровень культуры и нехватка опыта в налаживании рыночных отношений;
- слабое развитие инфраструктуры, необходимой для успешного ведения инновационной деятельности и прочее.

Основываясь на исследовании различных моделей инновационной экономики и форм инвестиционного обеспечения создания и реализации инноваций в странах с различным уровнем развития рыночной экономики можно сделать следующие, вполне определенные выводы. Экономическое развитие по типу инновационной экономики является главной целью и основным фактором успеха любой страны в среднесрочном и долгосрочном периодах ее развития. При этом одним из ключевых инструментов, обеспечивающих этот процесс, является венчурный капитал. Государству и социуму необходимо налаживать и способствовать развитию партнерских отношений с представителями венчурного предпринимательства, чтобы ускорить темп экономического роста по инновационной модели.

Для регуляции адаптационных процессов при развитии инновационной экономики могут стать следующие направления деятельности бизнеса и государственной поддержки венчурного предпринимательства [5]:

- разработка программы содействия инновационным предприятиям в первые 2 или 3 года функционирования, и ее реализация;
- оптимизация взаимосвязей с органами госуправления, формирующими внешнюю среду инновационного предприятия;
- улучшение работы властных структур, связанной с выработкой правовой базы и выполнением госпрограмм поддержки;

- деятельность, способствующая формированию производственной и рыночной инфраструктуры (обеспечение материально-технического оснащения бизнес-инкубаторов и прочих компаний, ведущих инновационную деятельность);
- усиление системы контроля и мониторинга всех процессов, связанных с адаптацией инновационной деятельности и венчурных компаний к условиям рыночной экономики, улучшение прозрачности происходящих процессов в информационном поле;
- развитие венчурного предпринимательства, выражающееся в следующих действиях:
 - ✓ формирование полноценной сети венчурных фондов;
 - ✓ создание реестра структур, занятых в области венчурного предпринимательства;
 - ✓ внедрение системы подготовки кадров в менеджменте инновационных компаний для венчурного инвестирования;
 - ✓ создание благоприятных условий для взаимодействия венчурных инвесторов с компаниями, осуществляющими инновационную деятельность;
 - ✓ разработка и реализация действенного механизма, обеспечивающего порядок формирования и использования средств венчурных фондов;
 - ✓ регламентация взаимоотношений в сфере венчурного инвестирования с помощью нормативно-правовой базы;
 - ✓ разработка программы комплексных мер, направленных на стимулирование деятельности венчурного предпринимательства, осуществляющих вкладывание средств в малые предприятия, создающие инновации;
 - ✓ активизация вторичного рынка фондового капитала для обеспечения ликвидности венчурных инвестиций, предоставления воз-

возможности дополнительной эмиссии и продажи акций компаниям, которые были проинвестированы ранее;

- ✓ внедрение целевых грантов или определенных налоговых льгот, призванных финансово поддержать исследования и разработку инноваций на этапе идей, изготовления опытных образцов, т.е. при неопределенной перспективе для венчурного инвестирования.

Эти направления и мероприятия развития и поддержки инновационной экономики и венчурного предпринимательства демонстрируют, что сфера инноваций характеризуется, с одной стороны, гибкостью и инициативностью компаний малого бизнеса, и, с другой стороны, значительными возможностями крупных организаций и частного капитала. И, соответственно, на динамичное развитие экономики страны в частности и глобальной рыночной экономики все больше влияет способность создавать, осваивать и внедрять новейшие технологии и новые рынки, генерировать инновационные идеи и знания. При этом, одним из наиболее эффективных инструментов развития рыночной экономики любой страны по инновационной модели является венчурный капитал. А создание и поддержание национальной инфраструктуры, подходящей для инновационных процессов, становится ключевым элементом экономического развития как отдельной страны, так и всей мировой экономики.

Список использованных источников

1. Экономическая теория / под ред. Е.Н. Лобачевой. М.: Юрайт, 2012. 516 с.
2. Шибзухова Л.З. Венчурное предпринимательство как финансовый инструмент поддержки инновационной деятельности // Управление экономическими системами. 2012. № 3.
3. Мацнев О. Венчурное предпринимательство: мировой опыт и отечественная практика // Вопросы экономики. 2006. № 5.
4. Опалева О.И., Черенкова, Ю.В. Инновационный потенциал российского предпринимательства // Финансы и кредит. 2009. № 4.
5. Чижов А.П. Чего не хватает сегодня венчурным инвесторам в России больше всего? // Бизнес-журнал. 2010. № 5.